

創業支援セミナー

日時：11/13・11/20・11/27・12/4
 いずれも火曜19:00～21:00(託児無料)
 会場：富田林商工会館 2階 会議室

定員
(各日)
30名

プログラム

STEP 01
11/13
(火)

19:00～19:10
講師
行政職員等

19:10～21:00
講師
葉田 勉
中小企業診断士

行政の助成制度案内

助成制度等の説明

創業の心得と成功する店舗戦略の立て方

1. 創業ってなんだ！
 - ①創業時の視点をどう持つべきか。やりたいだけでは成功しない！
 - ②意外と知らない創業の実態
2. 店舗戦略の立て方
 - ①どんなお店でも必要な戦略発想とはどういうものか
3. 店舗を成功させる戦略についてのフレームワーク

STEP 02
11/20
(火)

19:00～20:00
講師
古賀隆二
(株)日本政策金融公庫
阿倍野支店
融資第二課長

20:00～21:00
講師
葉田 勉
中小企業診断士

日本政策金融公庫による創業時の融資について

創業時にかかる融資のご案内

売上と経費を考える創業時の数字の管理

1. 創業時の売上と経費の考え方
 - ①売上と経費の考え方のポイント
 - ②売上高を構成する売上方程式を立ててみよう
2. 簡単な会計の仕方
 - ①簡単な会計処理の考え方
 - ②売上管理(売上、資金計画)等の簡単な帳票の見方について

STEP 03
11/27
(火)

19:00～20:00
講師
葉田 勉
中小企業診断士

20:00～21:00
講師
NPO法人
きんきうえび

集客とリピーターを増やすには

1. 来店者を増やす。再来店を促進するには
 - ①すべての機会は営業活動だと思うこと
 - ②リピート率が大切、リピーターを増やす方法
2. 具体的な販売手法とは
 - ①「こんにちは」から始める販促のステップアップ手法
 - ②チラシ、POP、ポスターなどの事例紹介



SNSは販売促進に活用できる！

1. 効果的なSNSの活用方法
 - ①商売に使えるITツールとは
 - ②ITツールのメリット、デメリットなど

STEP 04
12/4
(火)

19:00～21:00
講師
葉田 勉
中小企業診断士

創業時の採用と育成のポイント

1. 本本当に難しい採用と育成
 - ①採用は創業する前から始まっている。人を雇うということとは
 - ②事業主が行うキョウ育の仕方(教育→キョウ育を考える)
 - ③早期にキョウ育する具体的なやり方について
2. 参加者同士の交流会や個別相談会を行います。

お申し込み・問い合わせは、
右記、電話・FAXいずれかで

TEL:072-958-2331 / FAX:072-956-1950
 羽曳野市商工会 〒583-0854 羽曳野市軽里 1-1-1

(ふりがな) 氏名			アンケート	①全日程に参加できますか？	<input type="checkbox"/> 参加できる	<input type="checkbox"/> 参加できない日がある	
年齢	歳	②創業・創業予定時期はいつですか？		平成	年	月	創業・創業予定・未定
職業				③創業予定場所は決まっていますか？	<input type="checkbox"/> 富田林市 <input type="checkbox"/> 羽曳野市 <input type="checkbox"/> 太子町 <input type="checkbox"/> 河南町 <input type="checkbox"/> 千早赤阪村 <input type="checkbox"/> それ以外		
住所	〒			④どのような商売を実施中、又は実施予定ですか？ ()			
電話	メール			⑤本セミナーへの参加動機は何ですか？ ()			
				⑥本セミナーを何でお知りになりましたか？	<input type="checkbox"/> 行政ホームページ <input type="checkbox"/> 商工会ホームページ <input type="checkbox"/> 行政広報誌 <input type="checkbox"/> 関係機関()から <input type="checkbox"/> 友人・知人から <input type="checkbox"/> その他()		
				⑦託児を	<input type="checkbox"/> 希望する	<input type="checkbox"/> 希望しない	

個人情報の取扱いについて 本申込書に記載された個人情報につきましては、以下の利用目的にのみ利用します。
 ①受講時の本人確認 ②受講者名簿の作成 ③本セミナーに関する連絡 ④各種アンケートの実施